

## Schlossbrauerei seit 1550. Bio seit 2020.

Die Schlossbrauerei Sandersdorf blickt auf eine jahrhundertelange Brautradition zurück. 2020 haben wir uns für einen Neubeginn entschieden: Wir brauen nur noch Bio-Biere. Warum? Weil die besten Bio-Rohstoffe direkt vor unserer Haustüre wachsen – im einzigartigen Naturpark Altmühltal im Herzen Bayerns. Um diese wunderbare Natur zu schützen, von der wir leben, richten wir auch unsere Unternehmenswerte konsequent an nachhaltigen Zielen aus. Ab sofort wollen wir unser „Sandersdorfer Bio Hell“ regional und national fest im Bio-Segment etablieren. Um unsere Marke erfolgreich aufzubauen, brauchen wir deine Erfahrung und deinen Einsatz!

### VERTRIEBSPEZIALIST (m/w/d)

im Außendienst für die überregionale Markteinführung des „Sandersdorfer Bio Hell“  
(Vollzeit)

#### Ihre Aufgaben

- eigenverantwortlicher Aufbau eines regionalen und nationalen Vertriebsnetzwerks für eine neue Marke im Bio-Segment sowohl im GFGH und LEH als auch in der Gastronomie
- optional: Betreuung der Bestandskunden in der Region
- ständige Akquise im GFGH und LEH national
- ergebnisorientierter Vertrieb unserer Produkte an Bestands- und Neukunden unter Berücksichtigung unserer Unternehmenswerte
- Repräsentation unseres Unternehmens im gesamten Vertriebsgebiet
- Pflege der Kundenbeziehungen
- Planung, Terminierung und Durchführung von Kundengesprächen und Kundenbesuchen
- Teilnahme an regionalen und überregionalen Messen sowie Veranstaltungen

#### Ihr Profil

Bio ist für dich nicht nur ein Etikett, sondern echte Überzeugung. Du bist ein Profi im Vertrieb für das Bio-Segment und suchst als Kommunikationstalent immer den direkten Kontakt zu den Kunden aus Handel und Gastronomie. Unterstütze uns dabei, die Schlossbrauerei Sandersdorf als junge Marke mit Tradition ganz nach vorne zu bringen! Als führende Person beim Aufbau unseres Vertriebsnetzwerks kannst du dein Arbeitsumfeld weitgehend selbst gestalten.

- erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/vertriebliche Ausbildung bzw. abgeschlossenes Studium oder in der Praxis erworbene vergleichbare Qualifikation
- eine für die gesuchte Position angemessene Berufserfahrung im Vertrieb in der Getränkeindustrie, vorzugsweise in der Bio-Branche
- hohe Service- und Dienstleistungsorientierung
- hohes Maß an Eigenmotivation, Selbständigkeit und Zielorientierung
- ausgeprägtes Kommunikations- und Organisationstalent
- professionelles, überzeugendes und freundliches Auftreten
- Führungsqualitäten
- Reisebereitschaft, Belastbarkeit und Durchsetzungsvermögen

#### Wir stehen in den Startlöchern – lass uns gemeinsam Erfolgsgeschichte schreiben!

#### Unser Angebot

- abwechslungsreiche, interessante Aufgaben mit größtem Gestaltungsspielraum in verantwortlicher Position
- attraktives Vergütungspaket inklusive Arbeitgeberzuschuss zur Betrieblichen Altersvorsorge
- PKW mit privater Nutzung
- Personalvergünstigungen und Corporate Benefits
- sicherer, langfristiger Arbeitsplatz in einem Familienbetrieb
- monatlicher Haustrunk

#### Ganz dein Geschmack?

Dann sende uns bitte aussagekräftige und vollständige Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Startzeitpunkt und Gehaltsvorstellungen.

De Bassus Schlossbrauerei GmbH, Geschäftsführung Herr Jacob Horsch,  
Nürnberger Str. 13, 93336 Altmannstein-Sandersdorf, karriere@de-bassus.de

